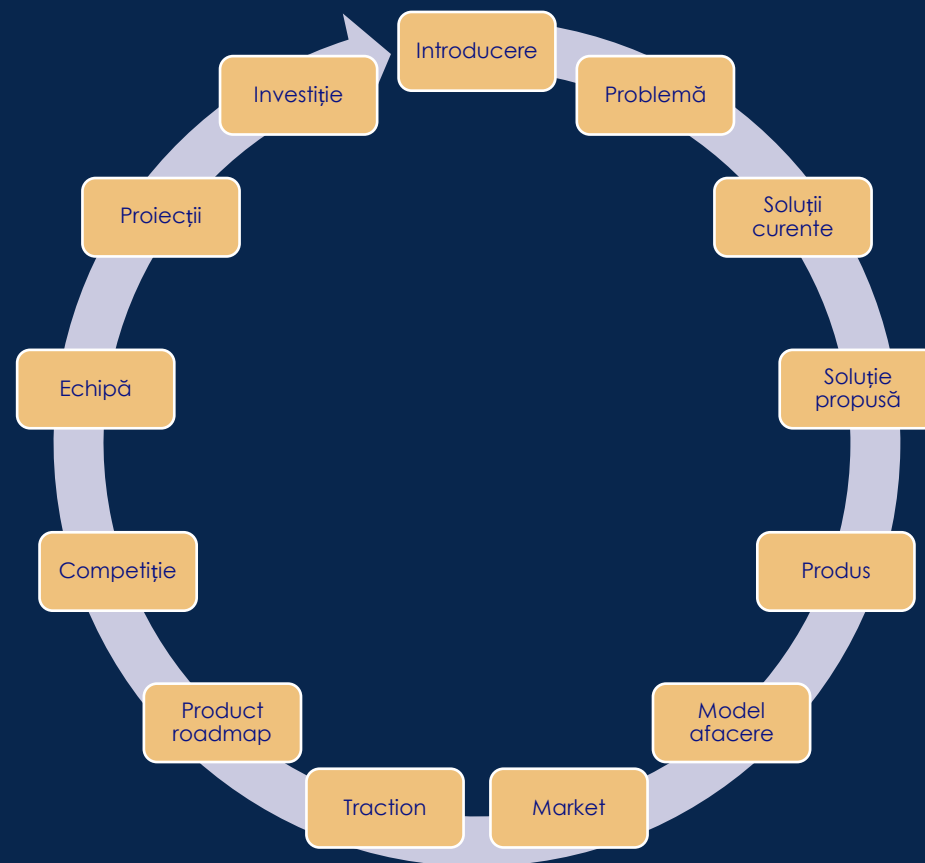


IO3 – S11

PITCH

PITCH DECK



PITCH DECK

Prima platformă de diapozitive

- Logo companie
- Slogan sau frază care definește viziunea companiei
- Informații contact

Pagina

Cine ești și de ce ești aici?

- Primul slide al prezentării
- Indică într-o propoziție:
 - Cine ești?
 - Care este propunerea de valoare a proiectului?
- Încearcă să incluzi:
 - Problema pe care o rezolvi
 - Soluția oferită
 - Rezultatul pentru client

Introducere

Ce problemă vei rezolva?

- Explică problema sau lipsa din piață
- De ce poate fi o oportunitate de afacere?
- Specifică nișa de piață, evită generalizările
- Fă mențiuni ale următoarelor:
 - Cuantifică problema
 - Cine este afectată de problemă?
 - Cât de mare este piața?

Problemă

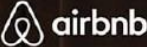
PAGINA



Pitch Deck

Book rooms with locals rather than hotels

PROBLEMA

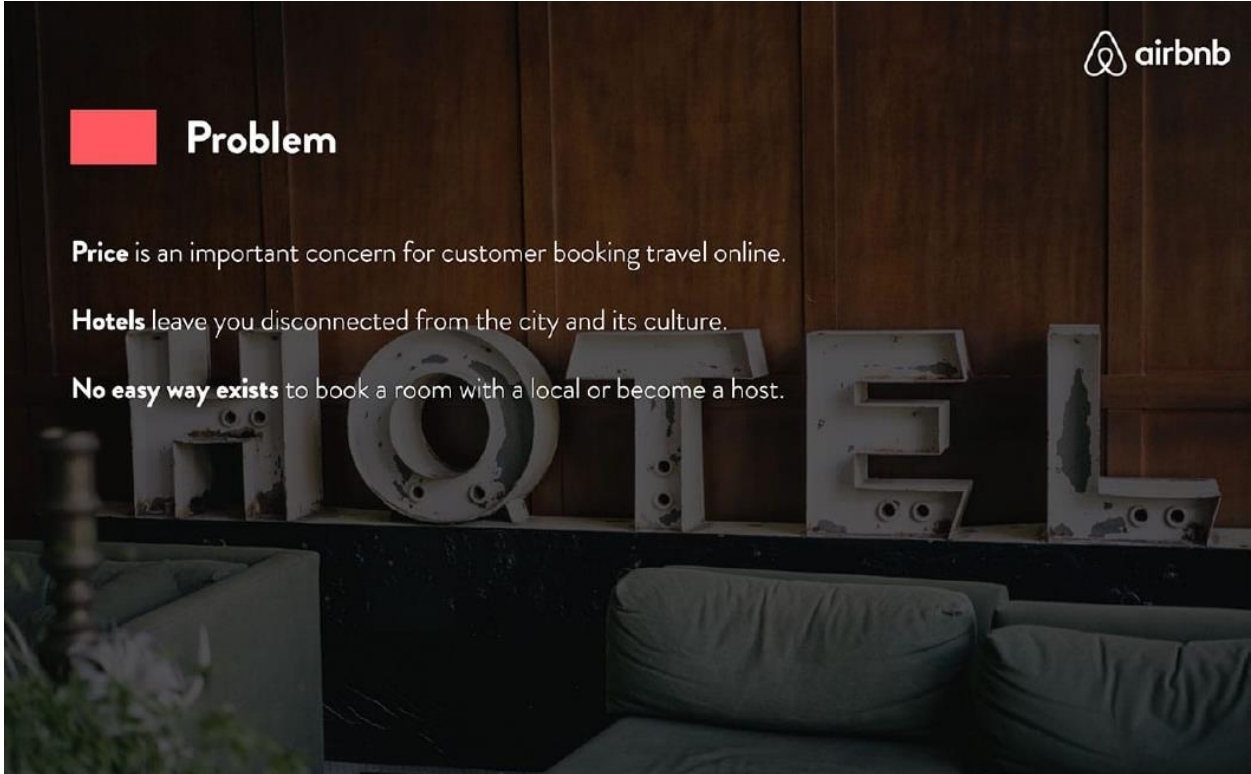


 **Problem**

Price is an important concern for customer booking travel online.

Hotels leave you disconnected from the city and its culture.

No easy way exists to book a room with a local or become a host.



PITCH DECK

Soluțiile curente nu rezolvă problema?

- Validarea pieței
- Explică soluțiile existente
- De ce soluțiile curente nu rezolvă problema?
- Unde eșuează?
- Ce probleme aduc utilizatorilor?

Soluții curente

Cum vei soluționa problema?

- Arată valoarea produsului sau a serviciului
- De ce rezolvă problemele existente?
- Apără de ce soluționează problema
- Demonstrează noutatea proiectului
- Detaliază beneficiile produsului

Soluție propusă

Cum funcționează produsul tău?

- Explică valoarea adăugată.
- Arată produsul
- Explică cum utilizatorii îl folosesc
- Ce utilizatori există și cum interacționează cu produsul?

Produs

VALIDARE PIAȚĂ (Soluții curente)



Market Validation

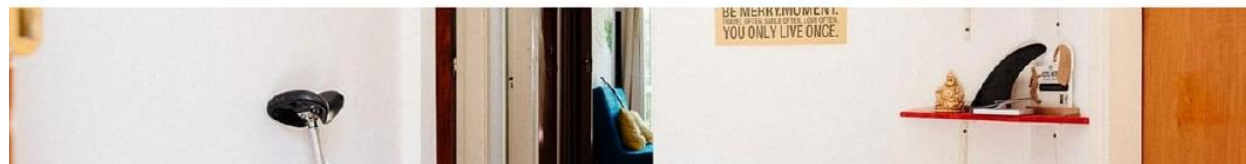
craigslist.com

670,000
TOTAL USERS

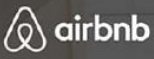
couchsurfing.com

17,000
TEMPORARY HOUSING LISTINGS

In SF & NYC from
7/09 to 7/16



SOLUȚIE PROPUSĂ



Solution

A web platform where users can rent out their space to host travelers to



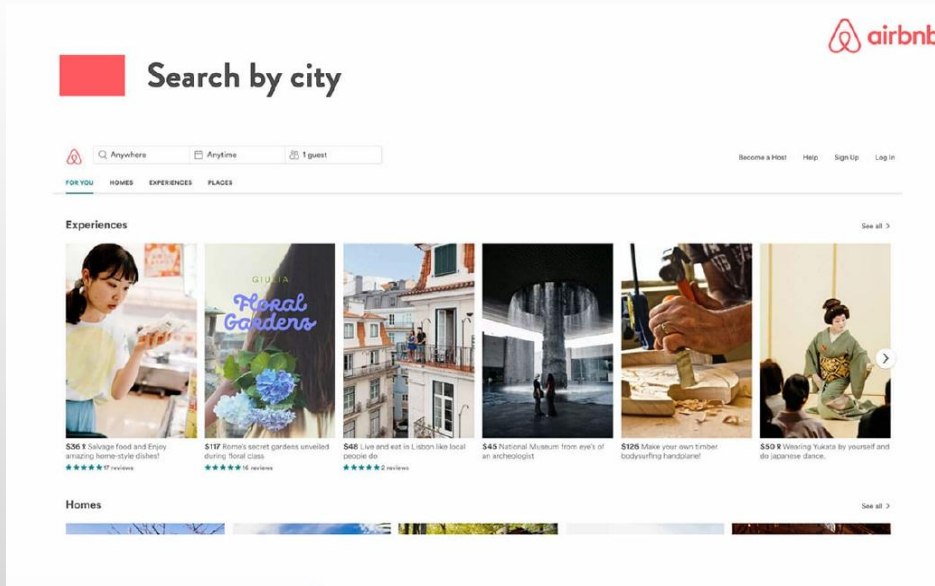
Save Money
when traveling



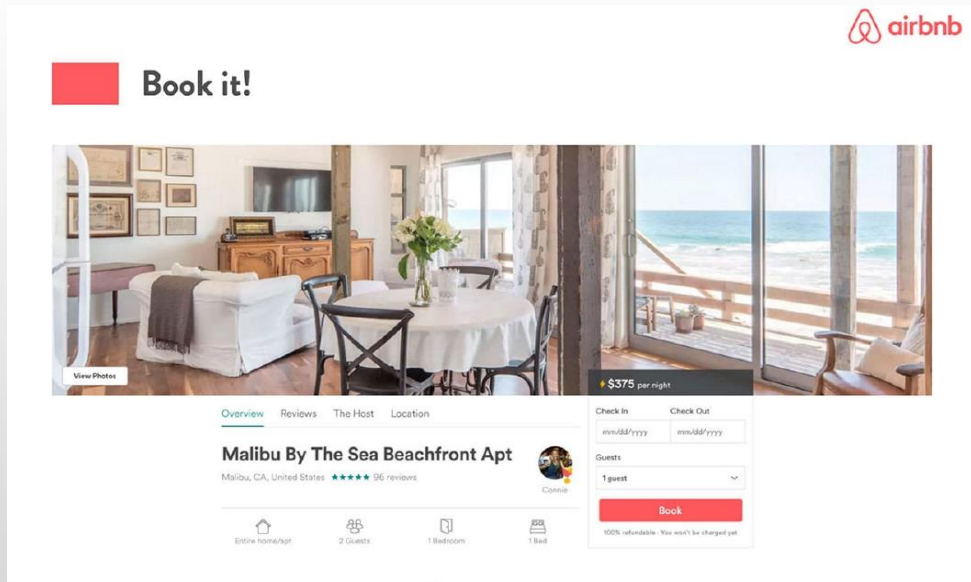
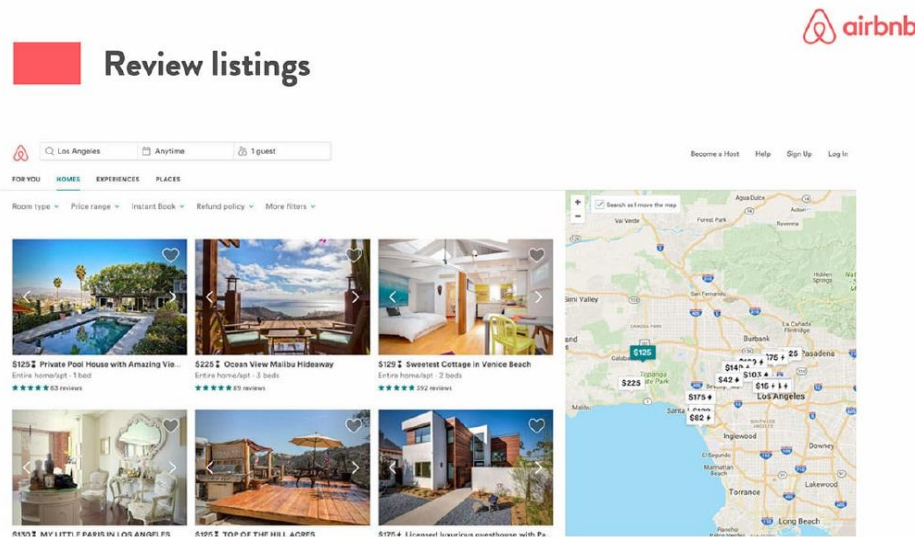
Make Money
when hosting



Share Culture
local connection to the city



PRODUS



PRODUS

PITCH DECK

Cum vei face bani?

- Cum vei face bani?
- Care este metoda de plată?
- Flux de bani (diagramă):
 - Cum colectezi?
 - Cum plătești?
- Cât costă să obții un client (CAC)?
- Câtă valoare prinzi de la fiecare client (LTV)?

Model de afacere

Strategie de atins piața

- Există piață?
- Dimensiunea pieței
- Cum ajungi la clienți?
- Capturarea canalelor
- Model de expansiune afacere (local, național, internațional)

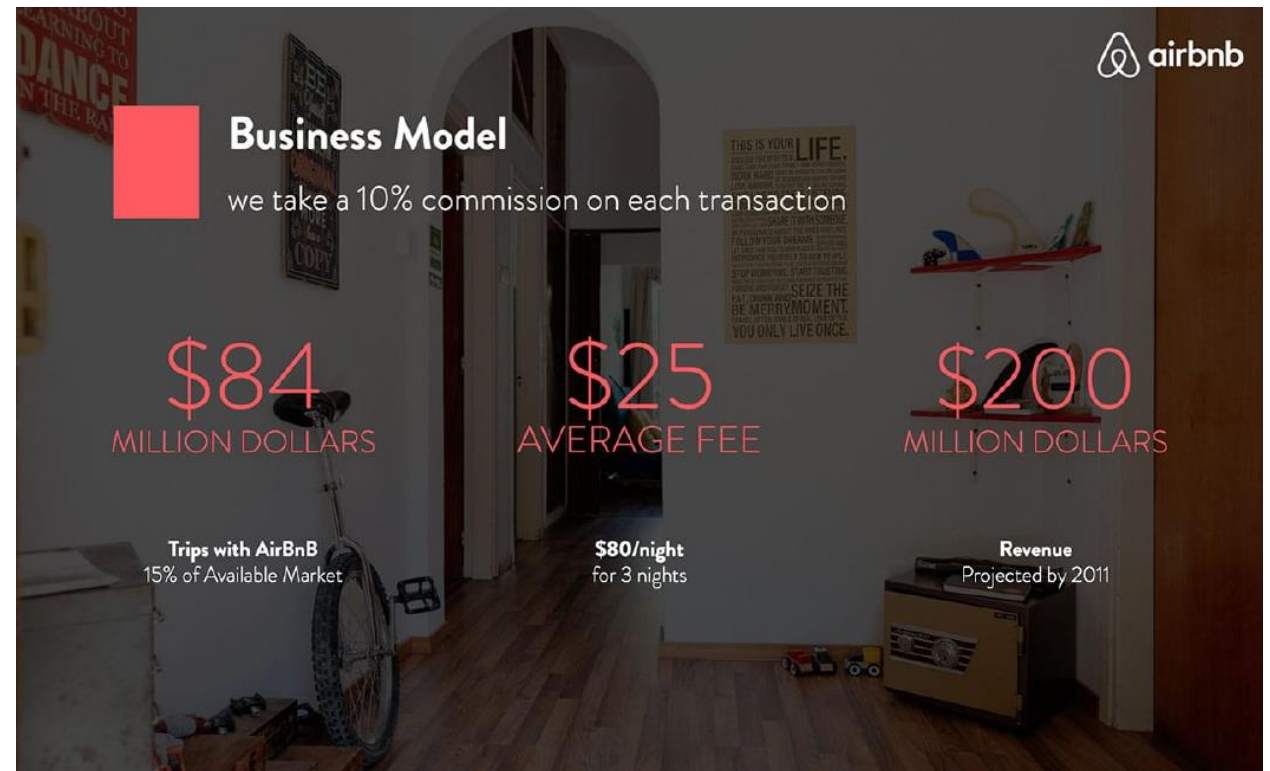
Piață

Ce indicatori are compania?

- Explică situația curentă a companiei cu cifre:
 - Venit
 - Clienți
 - Evoluție
 - Repere relevante

Tracțiune

MODEL DE AFACERE



PIAȚA



Market Size



2+
Billion

**Trips Booked
(WorldWide)**
Total Available Market

560+
Million

Budget&Online
Serviceable Available
Market

84
Million

Trips w/ AirBnB
Share of Market
15% Available Market

*source: Travel Industry Assn. of America and World Tourism Organization.

**source: comScore

PITCH DECK

Cum va evolua produsul?

- Detaliază ce ambiții există pentru afacere:
- Segmente de piață
- Metrici
- Evluare produs
- Echipa

Product roadmap

Soluții alternative la problemă?

- Competiție directă și indirectă
- Răspunde de ce noi suntem mai buni
- Analizează următoarele date (grafice sau tabel):
 - Preț
 - Piața
 - Metrici și realizări
 - Finanțe

Competition

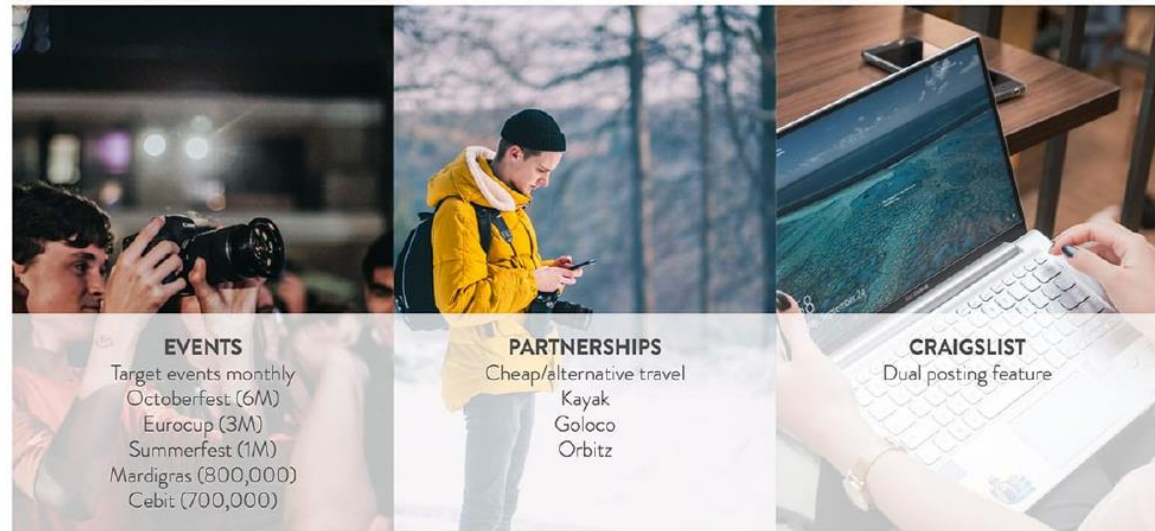
Cine este în spatele proiectului?

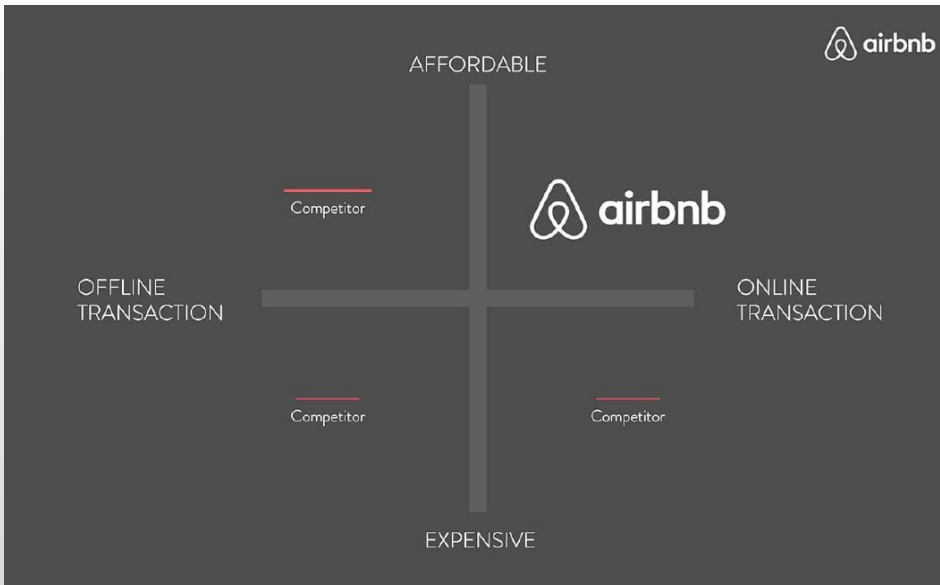
- Echipa și poziția în companie
- Experiența anterioară
- Abilități de bază
- Care este echipa potrivită
- Motivarea echipei
- Explică cum a luat naștere echipa

Team

ROADMAP (Piața)

Market Adoption





COMPETIȚIE

COMPETIȚIE



Competitive Advantage



First to Market

for transaction-based temporary housing site



Ease of Use

search by price, location & check-in/check-out dates



Profiles

browse host profiles, and book in 3 clicks



List Once

hosts post one time vs. daily on craigslist



Design and Brand

memorable name will launch at historic DNC to gain share of mind



Host Incentive

they can make money over couchsurfing.com

ECHIPA



Team



Joe Gebbia
User Interface & PR

Holds a patent for his product, Critbuns(R). Has dual BFA's in graphic design and industrial design from Rhode Island School of Design (RISD).



Brian Chesky
Business Development & Brand

Founder of Brian Chesky Inc, industrial design consultant. Has a BFA in industrial design from RISD.



Nathan Blecharcyk
Developer

Created Facebook Apps "Your neighbors" (75,000 users). Computer Science from Harvard Nate. Worked @ Microsoft, OPNET Technologies and Batiq.

Michael Seibel, Advisor

Michael is the CEO and Co-founder of justin.tv, a San Francisco based venture funded startup that delivers live video to the Internet.

PITCH DECK

Care este previziunea de afacere?

- Proiecții financiare pe 3 ani
- Evidențiați următoarele valori:
 - Venituri
 - Rezultate
 - Beneficii
 - Clienți
 - Operațiuni

Proiecții

Pentru ce ai nevoie de bani?

- Detaliază round size
- Evaluare căutată
- Cum vor fi folosite fondurile:
 - Produs R+D+I
 - Marketing
 - Clienți
 - Echipa
 - Angajamente dobândite

Investiție

Last slide deck

- Logo companie
- Informație de ontact
- Fraza de atracție publică
- Linkuri către contact (exemplu, cod QR)
- Q&A

Back cover

INVESTIȚIE (Financiar)



Financial

We are looking for 12 months financing to reach 80,000 transactions on AirBed&Breakfast

\$500K
Angel Round

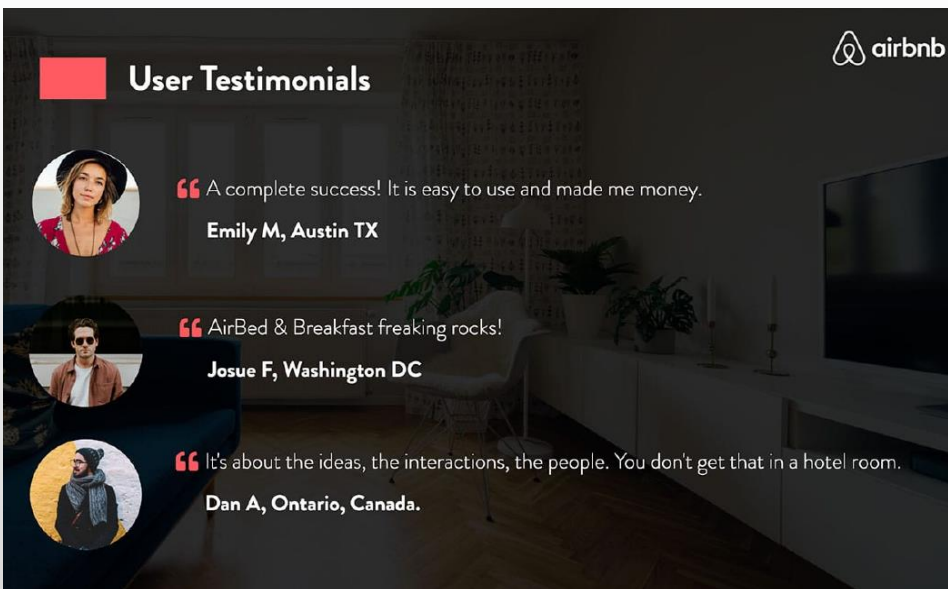
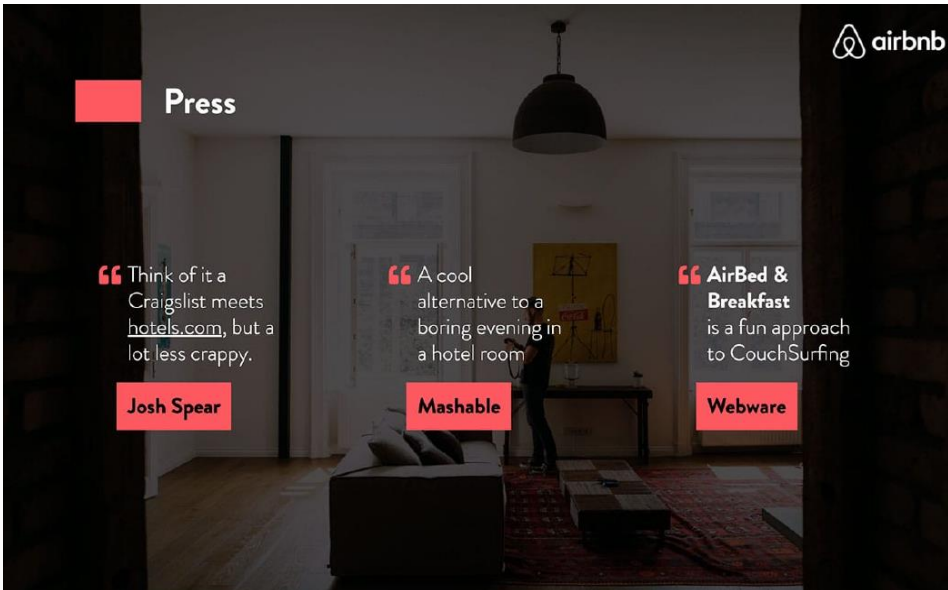
initial investment opportunity

80K
Trips w/AirB&B

avg \$25 free

\$2M
Revenue

over 12 months

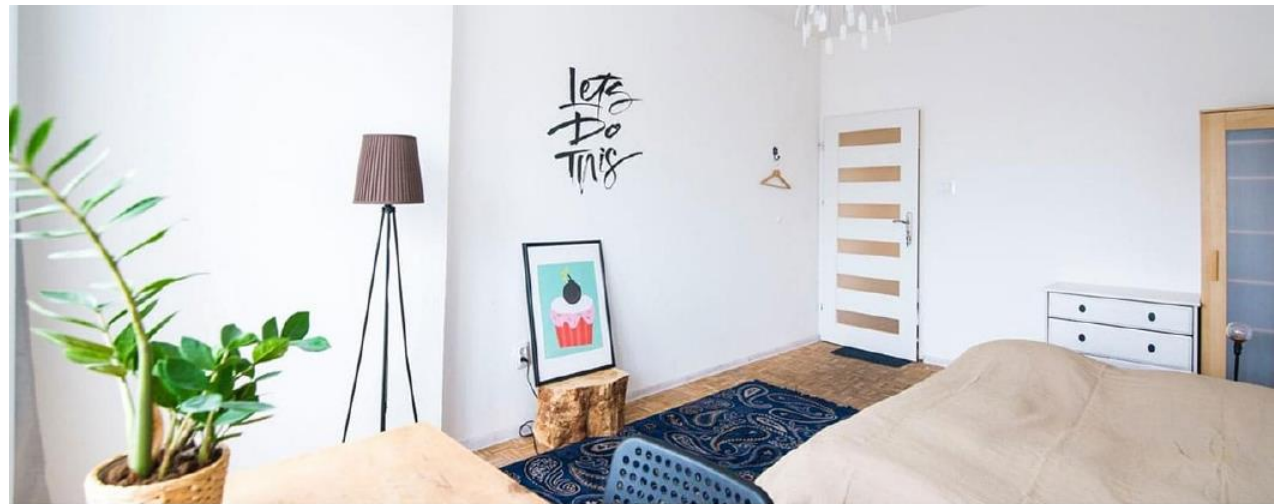


ALTELE (Mulțumiri)

BACK COVER

WEB

Informații de contact



Pitch Deck

Book rooms with locals rather than hotels

MULȚUMESC!